

Die Hausbank gibt Ihrer Firma keinen Kredit?



In der aktuellen Wirtschaftskrise merken Unternehmer, was die Auswirkungen von Basel II bedeuten können. Jetzt, wo bei vielen ein Bedarf nach Liquiditätskrediten oder Wachstumsfinanzierungen besteht, gestaltet sich die Beschaffung von Fremdkapital als sehr schwierig.

Drei Punkte sind für das Bankgespräch besonders wichtig:

Bestmögliche Vorbereitung für die Verhandlungen:

Ihr Zahlenmaterial (Bilanzen, BWA, Summen-Saldenliste etc.) muss aktuell sein. Haben Sie Rentabilitäts- und Liquiditätsberechnungen durchgeführt? Wie hoch ist der Kapitalbedarf und warum gerade in dieser Höhe? Können Sie die meisten betriebswirtschaftlichen Kennzahlen liefern?

Negative Entwicklungen nicht vertuschen:

Sind Sie z.B. durch die Krise aus dem Fahrwasser gekommen? Die offene Kommunikation ist jetzt wichtig. Zudem sollten Sie erklären können, wie weit Sie von Ihren Umsatzzielen ent-

fernt sind und was zu der Abweichung geführt hat. Können Sie dies anhand von betriebswirtschaftlichen Kennzahlen erklären? **Fakten statt Fiktion:** Genau so wichtig ist die Gegenstrategie. Wie wenden Sie die Krise ab? Wie wollen Sie frisches Kapital einsetzen? Welche Anhaltspunkte gibt es, dass der Plan auch funktioniert? Wenn Sie keinen Plan haben, wie soll es dann besser werden? Haben Sie realistische Planzahlen erstellt, die jeder Überprüfung standhalten?

Gehen Sie nicht unvorbereitet in ein Bankgespräch, sondern bereiten Sie sich rechtzeitig und umfassend darauf vor. Holen Sie sich externen Rat. Der Unternehmensberater Eck & Oberg GmbH & Co. KG berät im Rahmen der Kreditvermittlung kleine mittelständische Unternehmen in Schleswig-Holstein. „Gerade in der Krise legen wir die Grundlagen für eine neue Finanzierungsstruktur für unsere Kunden und besorgen frisches Kapital für eine Neuausrichtung des Geschäftsmodells“, so Christian Eck, geschäftsführender Gesellschafter und Vorsitzender der Geschäftsführung. Wichtig ist hierbei jedoch eine banken- und produktunabhängige Beratung sowie eine Markttransparenz über sämtliche mögliche Fördergelder.

■ Tel. 04 31 / 5 70 98 30, www.eck-oberg.com



Information und Beratung für jede Generation, in jeder Beziehung und Lebenslage: von den Wechseljahren bis zur Liebe über 50. Infos unter www.profamilia-sh.de oder Tel. 0461 - 90 92 620.

pro familia
Schleswig-Holstein

mit uns können Sie reden

Ihre Spende hilft in jeder Beziehung. Spendenkonto: Sparkasse Flensburg, Kto 17 035 260, BLZ 215 500 50